

## 1.

## Vortragsunterlagen VuV-Fachkongress: Private Label Fonds Marktüberblick, UCITS und Vertrieb (PDF beigefügt)

- Private Label Fonds Fondsboutiquen Vermögensverwalter
- Aktuelle Marktsituation
- UCITS (Vertriebsrelevanz: Newcits)
- Vertrieb (Zielgruppen, Mythen)
- Gibt es ein magisches Erfolgsrezept?

### Inhalte:

Definitionen Private Label Fonds +++Aktuelle Datenbasis+++Warum Datenerhebungen?+++Was sind die nächsten Aktionen? +++Treiber für Private Label Fonds-Markt+++Marktendenzen Private Label Fonds+++Überlegungen KAG-Auswahl+++UCITS und Vertrieb Newcits+++Vertrieb: Vermögensverwalter+++Ratings und Rankings+++Zielgruppen für Private Label Fonds+++Private Label Fonds: Institutionelle Investoren+++Private Label Fonds: Consultants+++Institutionelle Investoren: Fondsauswahl Kriterien+++Optimierungspotentiale: Private Label Fonds / Fondsboutiquen+++Vertrieb Mythos und Realität+++Vertrieb Institutionelle: Erfolgsgeheimnis?+++Zusammenfassung+++Fachinformationen: Private Label Fonds (Literaturhinweise)

## 2. Newcits-Diskussion (Pro, Contra, Nachdenkenswertes)

Universal Investment (Bernd Vorbeck, Börsenzeitung, 21.5.2010) und Dexia Asset Management bieten interessante Informationen zum Thema Newcits unter folgenden Internetlinks:

- Newcits bieten Win-Win-Situation für Anlage und Aufsicht  
<http://www.boersen-zeitung.de/index.php?li=1&artid=2010096325>
- David gegen Goliath? Newcits sollen Hedge Funds nicht ersetzen  
<https://www.dexia-am.com/NR/ronlyres/585B278D-891C-4B96-9E00-88D1EA102950/0/A/>

Viele Grüsse und **EINE SCHÖNE WOCHE**,

Markus Hill

PS:

Uns gehört nur die Stunde.  
Und eine Stunde,  
wenn sie glücklich ist,  
ist viel.  
Nicht das Maß der Zeit  
entscheidet,  
wohl aber das Maß des  
Glücks.  
(Theodor Fontane)

Markus Hill  
Schäfergasse 42 - 44  
60313 Frankfurt  
Tel. 069 280 714

mobil 0163 4616 179

[markus.hill.cologne@t-online.de](mailto:markus.hill.cologne@t-online.de)

[m.hill@mh-services.biz](mailto:m.hill@mh-services.biz)

[www.markus-hill.com](http://www.markus-hill.com)

[www.xing.com/profile/Markus\\_Hill/](http://www.xing.com/profile/Markus_Hill/)